

# Мобилно бичене на ишлеме - как работи?

## Пет съвета за бичене на ишлеме от опитен шотландски банцигар

Кийт Трийдгол е професионален банцигар от Шотландия. Започва да работи с банциг „Wood-Mizer“ през 1999 г., първо като оператор на пълен работен ден, а по-късно - по поръчка.

Сега Кийт ръководи собствена компания с мобилен банциг, със седалище в Южна Шотландия, като извършва бичене на ишлеме за клиенти от цялата страна. „Работя на банциг повече от 20 години“ - казва Кийт. Той е добре известен в района като трудолюбив и надежден партньор за мобилно бичене. Познанията му за банцизите „Wood-Mizer“ и дългогодишният му опит го подтикват да стане представител на марката през 2011 година.

### Съвет 1 - Опознайте Вашия пазар и Вашите клиенти.

Когато извършва услугата „бичене на ишлеме“, Кийт посещава много фермери, собственици на имоти и други хора, които се нуждаят от бичене на трупи. Земеделските стопани и собствениците на имоти обикновено имат нужда от дървен материал от мека дървесина за изграждане на навеси, огради, облицовки и други проекти. Много от обичайните му клиенти са дърводелци, които се нуждаят от дървен материал по поръчка, получен от техни собствени дъбови трупи.

### Съвет 2 - Планирайте пътуванията си в детайли, посетете множество клиенти в една област.

Голяма част от селските райони на Шотландия са много труднодостъпни. Понякога Кийт отсъства от дома си за няколко дена, тъй като са му необходими до пет часа, за да стигне до отдалечени райони на Северна Шотландия. „Често пътувам ден по-рано и наемам хотел в близост до мястото на бичене - казва Кийт. - Обикновено се опитвам да координирам бичене за различни клиенти в района, за да прекарвам по-малко време в пътуване. Понякога хората нямат нищо против да пристигна следобед, защото им трябва време сутрин, за да се подготвят за моето посещение. Това работи доста добре в моя полза“ - добавя Кийт.

### Съвет 3 - Вземете със себе си банцигови ленти, резервни части, инструменти и други консумативи.

При пътуванията си Кийт се уверява, че е взел достатъчно резервни части и ленти. „Обикновено пътувам сам и ако е необходима помощ или специална техника, оставям това да организира клиентът. Винаги вземам със себе си гориво за банцига, ленти, резервни части, верижните триони и инструментите - споделя Кийт. - Обикновено вземам четири до шест ленти на ден за бичене, което ми дава около един до два часа бичене на лента. Ако отида за 3-4 дена, вземам най-малко 20 заточени ленти и поне един кашон нови ленти за всеки случай. Що се отнася до резервните части, вземам бандажни ремъци B57, ролки за водещи колела, гайки и болтове за регулиране на водещите ролки, горивни филтри. По принцип тези неща обикновено не са налични в отдалечените райони“ - казва Кийт.

### Съвет 4 - Определете на клиента си дата и винаги бъдете точни.

Мобилното бичене не е много конкурентоспособно в Шотландия. Това, че е на разположение на клиентите, помага на Кийт да развива по-добър бизнес. „Почти всичко се свежда до упорит труд и всеотдайност, да можеш да планираш напред. Понякога бичещите на ишлеме просто казват, че ще имат време след няколко седмици, но не посочват конкретна дата. Винаги се опитвам да посоча точни дати, когато мога да посетя клиентите. Това им позволява да организират работници, машини, мястото и дървения материал за бичене“ - казва Кийт.

### Съвет 5 - Не изоставяйте, споделяйте опита си, продавайте банцизи.

Много от клиентите на Кийт търсят употребявани банцизи и оборудване. Някои се интересуват от закупуването на банцизи и биха искали да ръководят собствен страничен бизнес. „Поддържа



банцизите си година или две и после ги продавах. Намирам, че има ценова рамка, в която хората ще си купят банциг и ще работят с него на непълно работно време“.

„Екотехпродукт“ ООД  
София 1186, ул. „Стар Лозенски път“ №38  
тел./факс: 02 979 17 10  
мобилен тел.: +359 899 133 117  
office@ecotechproduct.com  
www.woodmizer.bg